证券代码：002641 证券简称：永高股份

**2020年5月21日投资者关系活动记录表（一）**

 编号：2020-010

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他  |
| **参与单位名称及人员姓名** | **机构投资者：** 东方证券 黄骥、华创证券 王彬鹏 |
| **时间** | 2020年5月21日 |
| **地点** | 公司证券部 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书 陈志国、证券事务代表 任燕清、投资部副经理 李宏辉 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司地产合作的有哪些？**目前公司直接配送的全国知名的地产商有十几家，深度合作的目前有万科、恒大和中海等。**二、公司和地产商合作的情况？**公司和地产商一直保持着非常不错的合作关系，如万科公布的2019年度合格供应商名录中可以看出，公司2019年再次荣获万科A 级供应商称号，公司也是自2013年万科开始评选A级供应商以来唯一一家连续获此殊荣的塑料管道供应商。**三、公司应收账款由哪些组成？**公司应收账款主要来自于地产业务和市政工程业务，渠道业务相对少些。**四、公司可转债募投项目投产及达产的时间？**公司可转债募投项目在2019年就已经开始动工，项目建设期2-3年，原计划是在2020年第四季度会有部分产能开出，受疫情影响或有延迟,项目建成后2-3年达到预期产能。**五、公司今年收入目标有没有调整？**2020年公司的经营目标是完成主营业务收入67.21亿元（不包含其他业务收入），同比2019年增加6.81亿元，增长11.27%；期间费用增长幅度不超过营业收入的增长幅度；净利润增长幅度不低于营业收入的增长幅度。这个目标不变。**六、公司原材料库存情况？**目前，因原材料价格相对较低，公司储存的原材料相对要多一些。在原料价格相对低位时，公司会增加现货原材料的库存量，同时也会通过期货套期保值增加一部分虚拟库存，锁定更多的原料成本。总体来说如果原材料在下降通道的过程中，对公司的业绩是有正面影响的，相反当原材料价格上涨时，公司的盈利空间会受到挤压。**七、公司有对产品价格降价么？**目前公司对部分产品做了促销活动，平均销售价格有所降低。**八、公司管道的运输半径是多少？**一般情况下小管道的运输半径在800-1000公里左右，大管道在300-500公里左右。**九、公司的产能利用率是多少？**公司产能利用率在85%-90%之间。**十、2019年公司管道业务外销收入是多少？**2019年公司外贸销售收入为7亿多，占销售收入的12%左右，其中管道业务外销外收入大概4亿多，太阳能业务外销收入3亿元左右。**十一、公司出口产品主要是哪些国家？**公司外销客户地区分布较为广泛，产品出口到亚洲、中东、欧洲、美洲、非洲、大洋洲等百余个国家和地区。**十二、公司在迪拜建生产基地的目的？**公司管道出口规模在行业处于第一，因管道运输成本较高，公司出口以管件居多，公司外贸业务是在中东开始起步的，目前公司在中东有一定的市场份额，公司在迪拜建厂主要生产管材，与出口管件会产生协同效应，从而带动管件的销量，也可带动周边地区，并辐射非洲等地的市场。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年5月21日 |